



Персональное

# «Окно в Европу» -

практические возможности  
для предприятий малого и среднего  
бизнеса по развитию экспорта  
в страны Европейского Союза

# Текущие предпосылки, повышающие интерес к использованию российским бизнесом бизнес-сред стран ЕС, в частности Эстонии.



Передовые телекоммуникации  
и цифровая инфраструктура.  
е-Эстония - цифровое общество



Полный бизнес-цикл для обеспечения  
Вашей цепи поставок:  
Решение + Разработка +  
Производство + ИТ-поддержка



Самый низкий в Европе  
государственный долг -  
нет давления на поднятие налогов



Наличие эффективных инструментов  
(налоговых, таможенных правил;  
разнообразных дешёвых финансовых  
инструментов) для ведения  
бизнеса в Эстонии.



Близость Эстонии, как страны ЕС,  
к России

# Почему стоит выбрать эстонскую бизнес-среду как дополнительный инструмент повышения эффективности бизнеса из РФ?

## 1. Общие элементы бизнес-среды в Эстонии



Русскоязычная среда, близость к РФ, непосредственно - к Псковской области.



100% Европа - 0% налог на прибыль



Отличные рамки для бизнеса в ЕС



Развитые цифровые публичные услуги



Удобный выход



Отличная предпринимательская среда для европейского бизнеса



Отлично функционирующая банковская система



Низкие затраты на учреждение и содержание компании



При выплате дивидендов отсутствует налог на источник дохода

# Почему стоит выбрать Эстонию, как точку входа для экспорта из РФ на рынки страна Европейского Союза?

*Выбор Эстонии позволяет Вам, как экспортёру, участвовать в части дохода, формирующегося на территории ЕС у конечного покупателя – европейского импортёра. Дополнительный доход у Вас получается за счет перехода от российских экспортных цен на Ваш товар к внутриевропейским ценам Вашего товара, поскольку цены внутреннего рынка ЕС, даже за вычетом стоимости наших услуг, в подавляющем большинстве случаев дают дополнительную выгоду экспортёру.*

## **Практическая реализация этой задачи:**

Создание присутствия Вашей компании в Евросоюзе в качестве агента, трейдера для продвижения Вашей продукции потребителям в Европе.

## **Бизнес-модель:**

Со своей стороны мы обеспечиваем Вам администрирование Вашего присутствия в ЕС и организацию логистической дистрибуции, которая позволит экспортировать продукцию Вашего предприятия в любую страну Евросоюза, применяя специальные таможенные процедуры. Это существенно сокращает расходы при экспортных поставках в ЕС и тем самым повышает Ваш доход от экспортных сделок. При этом товар приобретает в Эстонии таможенный статус товара ЕС и может свободно перемещаться по всей территории Евросоюза уже как европейский товар.

Экономия, получающаяся из-за применения специальных таможенных процедур в ЕС, на территории Эстонии, остаётся в Вашем распоряжении. И можно регулировать распределение прибыли на европейской компании в цепи поставок через трансфертные цены.



## Что Вы, как экспортёр, получаете:

Безналоговую смену владельца на нашем таможенном складе в Европе с изменением цен на товары, как в большую, так и в меньшую сторону.

Продажи Вашего товара по ценам внутреннего рынка ЕС (DDP-европейский покупатель) – дополнительный доход!  
Свободу контактов с потенциальными покупателями на территории ЕС.

Отсутствие таможенного надзора при перемещении Ваших товаров внутри ЕС (упрощение процедур работы с перевозчиками, использование почтовых служб ЕС)

Возможность расчетов в рублях с европейской фирмой за экспортируемые товары



Расконсолидацию, консолидацию, переадресация товаров (под одну входящую партию Вашего товара из РФ можно выпустить европейской фирме в свободное обращение несколько исходящих партий товара и отправить их в разные адреса, в том числе, и в разных странах Евросоюза, т.е. расконсолидировать партию уже в Эстонии, когда товар получает статус ЕС; а также провести и обратную операцию -консолидация несколько товарных партий в одну партию).

Возможность использования преимуществ внутреевропейских расчётов в сделках между эстонской фирмой (тех. импортёр Вашего товара в ЕС) и конечными покупателями в Евросоюзе (единое евро-валютное пространство, низкая стоимость транзакций в ЕС, скорость поступления средств и т.п.). Возможно также использование европейских механизмов финансирования торговых операций: кредитования под залог товаров на складе, факторинг, открытие товарных аккредитивов, овердрафт и др.

Преимущества делового и налогового климата Эстонии: эффективные инструменты эстонской бизнес-среды – дешёвые европейские кредитные ресурсы (ставки от 1,5% до 12% годовых, а также другие инструменты для развития Вашего бизнеса в Евросоюзе (дешёвый лизинг техники, оборудования; различные формы гос. финансовой поддержки и финансовые источники структурных фондов Европейского Союза)

*Следует обратить внимание также на возможность безналогового использования всей полученной прибыли на Вашей эстонской фирме-техническом импортёре (ставка налога на нераспределённую прибыль в Эстонии 0%). Соответствующую прибыль можно использовать как для реинвестирования Вашей деятельности в Евросоюзе (Эстония); так и напрямую использовать её – вывод через дивиденды (выплата дивидендов облагается подходящим налогом); а также рассматривать в качестве иностранных инвестиций из Эстонии в Ваше российское основное предприятие.*

## Преимущества нашей бизнес-модели

*- Почему бы тогда мне не продать товар напрямую спросите Вы?*

Все очень просто! Мы посчитали Вам цену для Вашего потенциального покупателя. Попробуйте теперь сами рассчитать все затраты:

**1**

затраты на содержание  
дополнительного персонала,  
который будет всем  
этим заниматься;

**2**

стоимость транспортировки  
и таможенного оформления;

**3**

прибавьте все риски  
внешнеторговой сделки (таможня  
требует дополнительные д  
окументы, которых не существует  
в природе; машина с грузом  
застряла на границе, а сумму  
просто оплачивать Вам;  
Вы получили штраф за нарушения  
по паспорту сделки).

Поверьте, этих факторов может быть нескончаемое множество.

**А теперь вычтете все дополнительные плюсы, которые мы описывали Вам ранее и скажите –  
Ваша цена получилась ниже?**



## Дополнительные плюсы

Вы приобретаете настоящего партнера в Европейском Союзе, который сможет взять на себя функции Вашего официального дистрибутора и значительно расширить для Вас рынки сбыта.

**– Мы создаем для Вас компании со 100% Вашим участием и Вы не только пользуетесь всеми преимуществами схемы, но и полностью контролируете весь процесс. Дополнительный плюс – это возможность смещения центра прибыли с Вашей Российской на Европейскую компанию с меньшим уровнем налогообложения (0% налог на прибыль эстонской компании).**

Наша Европейская компания – это возможность продавать европейские по статусу товары не только по всей Европе и по всему миру.

**И эта компания может стать Вашей!**


*Своя компания в Европейском Союзе это новые возможности для ее участников, а так же возможность получения вида на жительство оставаясь гражданином РФ.*

*Наше партнерство поможет Вам не только продать Ваш товар, но и закупить необходимое оборудование и сырье в Европе по более выгодной цене!*

# Европейские бизнес-инструменты для использования российскими экспортёрами

Разнообразные и дешевые займы и лизинг для бизнеса

Общий принцип процентных ставок по займам: без предоставления материальных залогов (поручительство физлиц) - Euribor + от 7 до 10% ; при залоге имущества (лизинг или ипотека) - Euribor + от 0,1% до 3%

Наименование	Лимит	Срок возврата	Пояснения
 Расчетный кредит	мин. 2 000 €	до 1 года	Подходит для удовлетворения краткосрочной потребности предприятия в ликвидности и позволяет сглаживать нерегулярные денежные потоки
 Возобновляемый кредитный лимит	мин. 6 000 €	до 2 лет	Подходит в случае возобновляемых товарных поставок, позволяя в пределах оговоренного срока и лимита повторно использовать одну и ту же денежную сумму.
 Краткосрочный кредит	мин. 2 000 €	до 18 месяцев	Подходит предприятию для сезонного приобретения товарных и основных запасов или для осуществления краткосрочной инвестиции в основное имущество.
 Кредит под залог поручительства	до 10 000 €	до 2 лет	На развитие предприятия. Дополнительные средства для развития Вашего предприятия Вы можете получить под залог поручительства частного лица.
 Инвестиционный заем	мин. 2 000 €	до 10 лет	Подходит для приобретения основных средств и осуществления ремонта, для развития недвижимости, а также покупки, строительства и реконструкции зданий.
 Кредит на внедрение технологий	до 2 000 000 €		Эта услуга предназначена прежде всего для предприятий, работающих в секторе обрабатывающей промышленности. Кредит на внедрение технологий предлагает Swedbank при сотрудничестве с KredEx
 Малый кредит	мин. 600 €		Для начала предпринимательской деятельности. Чтобы реализовать свою бизнес-идею, Вы можете ходатайствовать о кредите как частное лицо.
 Автолизинг	мин. 2 000 €	до 5 лет	С помощью автолизинга Вы можете просто и быстро приобрести для предприятия одно транспортное средство или целый автопарк.
 Лизинг с полным спектром услуг	мин. 2 000 €	до 5 лет	Лизинг с полным спектром услуг – это правильный выбор, если Вы желаете поручить заботу о Вашем имуществе профессионалам, предоставив работникам Вашего предприятия возможность заниматься их основной деятельностью.
 Лизинг оборудования	мин. 8 000 €	до 6 лет	Лизинг оборудования подходит для обновления или пополнения оборудования и техники.
 Лизинг коммерческих транспортных средств	мин. 8 000 €	до 5 лет	С помощью лизинга коммерческих транспортных средств Вы можете приобретать транспортные машины, прицепы и автобусы.



# Инструменты для финансирования торговли



*Складское финансирование - подходит предприятию, значительную часть оборотного имущества которого составляют складские запасы.*

*Складское финансирование дает возможность эффективного управления оборотными средствами предприятия и улучшения денежных потоков.*

*Залогом финансирования товаров на складе являются приобретаемые, находящиеся на складе или в процессе доставки новые транспортные средства. Складское финансирование высвобождает деньги, которые заняты под складскими запасами*

# Субсидии Европейского Союза

*Для всех субсидий Европейского Союза характерны частичная поддержка проектов и выплата субсидии после реализации проекта. Это означает, что от получателя субсидии ожидается и собственный вклад в каждый проект.*

- Домашняя страница структурных фондов ЕС: [www.strukturifondid.ee](http://www.strukturifondid.ee)
- Субсидии для поддержки сельского хозяйства и сельской жизни: [www.agri.ee/MAK](http://www.agri.ee/MAK)
- Субсидии для поддержки рыболовного сектора: [www.agri.ee/ekf](http://www.agri.ee/ekf)
- Субсидии для поддержки развития предпринимательства: [www.eas.ee](http://www.eas.ee)
- Субсидии для поддержки сельского хозяйства и сельской жизни: [www.pria.ee](http://www.pria.ee)
- Справочник по евроденьгам: [www.euroraha.ee](http://www.euroraha.ee)
- Фонд развития сельской жизни: [www.mes.ee](http://www.mes.ee)
- Целевое учреждение KredEx: [www.kredex.ee](http://www.kredex.ee)
- Центр инвестиций в окружающую среду: [www.kik.ee](http://www.kik.ee)

## Дополнительные полезные возможности для учредителей и участников эстонского юридического лица

возможность получить временный вид на жительство учредителю фирмы сроком от 2 до 5 лет с дальнейшим продлением до 5 лет

временный вид на жительство - удобство пересечения границы РФ-Европа и возможность путешествий по странам Шенгенского соглашения (нет ограничений по времени нахождения в ЕС в отличие от виз в пределах срока действия вида на жительство)

наличие временного вида на жительство - возможность пользоваться самому физическому лицу - участнику эстонского юридического лица - дешёвыми кредитными ресурсами в Эстонии для покупки жилья (ставки около 2 % годовых), лизинга личного автотранспорта ставка не более 3%) ( на взятой в лизинг машине можно спокойно выезжать в РФ не уплачивая таможенных платежей)

# Введение с 1 мая 2016г. нового таможенного кодекса Европейского Союза

## 1

упрощение системы таможенных гарантий - если до сих пор каждая страна ЕС сама могла регулировать величину своих гарантий, то теперь на таможенные сборы в ЕС распространятся единые правила.

## 2

упрощение информационных систем таможни – единая ИС Эстонии и ЕС

## 3

увеличение льгот уполномоченного оператора – льготы увеличатся. Возможности упрощённого таможенного оформления увеличатся.

*Планируется применять дополнительные варианты упрощённой подачи таможенной декларации. Новое – централизованное таможенное оформление (декларация подаётся на товар, который находится в другой стране ЕС, где таможня при необходимости осуществляет контроль). Ещё одна возможность - самооценка. Это дальнейшее развитие уполномоченного предпринимателя.*









## Контактные данные

### Директор по развитию Эстонско-Российской Палаты Предпринимателей

 Адрес: Jõe 9-61 (WTC Tallinn), 10151 Таллинн  
 Моб.телефон: +372 53442965, +7(911)3551039  
 Телефон: +372 645 4531, 645 4541  
 E-mail: sergei@erpp.ee  
 Web: <http://erpp.ee/>

### Главный эксперт по таможенной логистике Торгово-промышленной палаты Псковской области

 Адрес: Россия, 180000, г. Псков, ул. Советская, д.15а  
 Моб.телефон: +372 53442965, +7(911)3551039  
 Телефон: +7 (8112) 66-00-52, 66-38-83  
 Факс: +7 (8112) 66-00-52; 66-38-83  
 E-mail: sergei@chamberpskov.ru,  
 Web: <http://www.cci.pskov.ru/>

### Директор по вопросам развития AS Sivex International

 Адрес: Paide mnt 9, 80042, Parnu  
 Моб.телефон: +372 53442965, +7(911)3551039  
 E-mail: sergei@sivex.ee,  
 Web: <http://www.sivex.ee>

*Сергей Владимирович Кудрявцев*